

Positionsbeschreibung / Voraussetzungen

Übersicht

Firma:	Implen GmbH
Adresse:	Schatzbogen 52, 81829 München
Telefon:	+49-89-7263718 0
Position:	Product Sales Specialist Spektralphotometer Deutschland
Arbeitsplatz:	Implen GmbH, München
Arbeitsbeginn:	01.03.2019
Arbeitszeit:	Vollzeit

Informationen zum Arbeitgeber

Die Implen GmbH aus München ist ein schnell wachsender Anbieter von Produkten und Systemlösungen für die Analyse kleinster Flüssigkeitsmengen. Unsere Kunden sind biologische, chemische und pharmazeutische Labore in Industrie und Forschung weltweit. Mit einer installierten Basis von mehr als 5.000 Geräten sind die Implen NanoPhotometer®, welche die schnelle und zuverlässige Konzentrationsbestimmung kleinster Probevolumina von Nukleinsäuren und Proteinen auf Basis einer patentierten Technologie ermöglichen, weltweit angesehene Produkte.

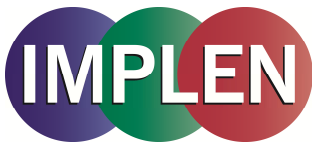
Für den weiteren Ausbau unseres Geschäftes suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Product Sales Specialist (m/w/d) Spektralphotometer

Ihr Aufgabengebiet:

Als Product Sales Specialist sind Sie verantwortlich für den weiteren Ausbau des Geschäftes in Deutschland. In dieser Rolle berichten Sie direkt an den Vertriebsleiter EMEA. Sie

- tragen die volle- Umsatz und Margenverantwortung für Ihr definiertes Vertriebsgebiet
- entwickeln innovative Vertriebs-, Akquisitions- und Kundenbindungsstrategien und setzen diese um
- betreuen das vorhandene Distributoren Netzwerk und bauen dies weiter aus
- besuchen Forschungseinrichtungen in Deutschland und stellen interessierten Wissenschaftlern die Implen NanoPhotometer® vor und erstellen Angebote
- schulen die Vertriebsmitarbeiter unserer Distributionspartner
- erstellen Markt- und Wettbewerbsanalysen und geben Rückmeldung über Produktideen, mögliche Produktverbesserungen oder neue Applikationen an das Marketing



Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Hochschulstudium der Naturwissenschaften, der Medizin oder einem ähnlichen Studiengang und haben praktische Erfahrung mit molekularbiologischen Arbeitsmethoden
- Sie haben bereits erste Vertriebserfahrung gesammelt, vorzugsweise bei einem Unternehmen der Biotechnologie oder der Bioanalytik.
- Sie sind stark im Aufbau eines effektiven Beziehungsmanagements und reisen gerne
- Sie kommunizieren aktiv und suchen den Kundenkontakt
- Sie sind verhandlungssicher auf allen Ebenen und treten souverän auf
- Sie haben ein hohes Maß an Engagement, Eigenverantwortung und Teamgeist
- Sie arbeiten strukturiert, prozess- und erfolgsorientiert
- Sie beherrschen die englische Sprache in Wort und Schrift

Wir bieten:

- Neben einer spannenden und abwechslungsreichen Tätigkeit in einem wachstumsstarken und innovativen Unternehmen mit motivierten Teammitgliedern bieten wir Ihnen ein leistungsgerechtes und attraktives Vergütungspaket sowie persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich:

Ansprechpartner: Soeren Rowold, Tel.: 089-7263718-64; email: jobs@implen.de

Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

München, den 21. Dezember 2019